**S2 – Environnement économique**

**CM – Le financement de l’activité économique**

***Document 1 :*** *Les différentes formes de financement*

Qu'elle soit petite ou grande, publique, privée, multinationale ou coopérative, start-up ou agissant dans un secteur traditionnel, une entreprise est comme tous les projets : elle doit être financée.

Lors de sa création, puis pour assurer la trésorerie quotidienne, faire de nouveaux investissements, se développer, une entreprise peut trouver des fonds : dans sa propre épargne grâce à l’autofinancement ; auprès des banques sous la forme de crédit ; sur les marchés financiers par l'émission d'actions ou d'obligations.

En France, les entreprises, et en particulier les PME (petites et moyennes entreprises), se financent en majeure partie auprès des banques. Dans d’autres pays comme les États-Unis, le financement par les marchés financiers occupe une place plus importante, car les ménages investissent davantage dans les fonds propres des entreprises, ce qui favorise le développement d'activités innovantes.

D’autres formes de financement se développent, parallèlement aux banques et aux marchés traditionnels, ce qui permet aux entreprises de renforcer leur indépendance et de bénéficier de ressources provenant d'investisseurs prêts à prendre plus de risques : les fonds d’investissement, ou les particuliers via des plates-formes de « financement participatif » (*crowdfunding*) par exemple.

 « Le financement des entreprises », L'Éco en bref, Banque de France, Septembre 2018.

1. Quelles sont les deux grandes formes de financement des entreprises ?

2. Ces modes de financement sont-ils accessibles aux ménages ? aux associations ?

***Document 2 :*** *Le financement externe de l’entreprise*

 « Il existe dans toute économie des agents qui disposent d’une capacité de financement ; parallèlement, on trouve d’autres agents qui présentent un besoin de financement. Le problème est de savoir comment mettre en relation ces deux catégories d’agent de manière efficiente : peut-on faire en sorte que les agents à capacité de financement prêtent leur épargne à ceux qui ont un besoin de financement ? Plusieurs solutions existent :

- la première, qualifiée de **financement externe direct**, consiste à mettre en relation le prêteur et l’emprunteur par le biais des marchés de capitaux : l’agent a besoin de financement émet des actions et des obligations sur le marché financier ;

- la seconde, qualifiée de **financement externe indirect**, s’appuie sur l’existence d’intermédiaire entre les prêteurs et les emprunteurs. Cela signifie que les entreprises souscrivent des crédits auprès des banques. »

E. Combe, *Précis d’économie*, 2012

3. Quelles sont les deux formes de financement externe ?